

Far och son levererar datorer med hög prestanda

ALJO-DATA i Bankeryd bildades 1974 av Hans-Ove Aldenbrink och Lage Johansson.

– Vår ledstjärna är att leverera datorer och annan datorutrustning med mycket hög prestanda och kvalitet, säger Hans-Ove, som numera driver företaget tillsammans med sonen Johan Aldenbrink.

Ett samarbete med Lage och Magnus Johansson och deras företag LJ Consult fortgår på bl.a. programinstallations-sidan.

ALJO-DATA är specialister på hårdvara d.v.s datorer och allt som hör till.

– Alla maskiner utom de bärbara byggs av själva och det sker efter kundens behov och önskemål, berättar Hans-Ove och Johan. Vi använder endast stora och etablerade leverantörer, vilket innebär kända märken som Intel och AMD, när det gäller t.ex. processorer.

ALJO-DATA åker ut till kunden med den färdiga datorn, kringutrustningen och installerar den och man ger kunden hjälp att komma igång. En kortfattad muntlig funktionsbeskrivning av systemet ingår också när det gäller privatpersoner. För företag krävs i regel ett mer omfattande utbildningsupplägg.

24 timmars service

Hela ALJO-DATA:s affärsidé bygger på

att man ska vara serviceinriktad och hela tiden sätta kundens behov och önskemål i centrum. Man erbjuder 24 timmars service mot företagen och så långt som möjligt även mot privatkunderna.

– Vår prissättning är mycket konkurrenskraftig i jämförelse med de stora dataföretagen och konsulterna, berättar Hans-Ove och Johan. Vi brukar kalkylera med att vi ligger under halva priset mot dessa och i många fall är det samma tjänster som vi erbjuder.

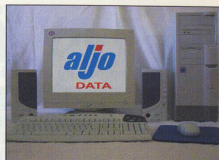


Johan och Hans-Ove Aldenbrink

ALJO-DATA gör helt moduluppbyggda datorer, vilket innebär att man kan erbjuda kunden den lösning han/hon behöver.

För att höja servicegraden erbjuder sig ALJO-DATA att vid nyköp byta in kundens gamla datorutrustning.

– Vi inriktar oss först och främst mot små företag, föreningar, organisationer och privatpersoner och tillhandahåller hårdvara, installationer, produktion av hemsidor, datorutveckling, internetlösningar, e-handel, med mera.



Företaget arbetar mycket med SPCS-administrativa program och underkonstler håller i utbildning om kunden önskar det.

Stora kunder

Några av de senaste kunderna är Star Center i Jönköping och Jönköpings Hotell och Konferens. Jönköpings Motorrenovering har ett SPCS-program för bl.a. hantering av centrala prisregister. Datorn letar upp aktuell artikel och jämför de olika leverantörernas senaste priser och tar fram det lägsta priset. Denna tilläggsmodul har Daniel Andersson på Addelei Data, Jönköping, hjälpt oss med.

Utbildningsföretaget C & C Praktikcenter har köpt alla sina datorer (ca 200 st) av ALJO-DATA.

– Vi har även inlett ett samarbete med Hadar Schmidt vid Rosenlundstorget, där vi som enda leverantör förser dem med datorer.

ALJO-DATA jobbar även datoruthyrning i mindre skala för till exempel konferenser eller kortare utbildning.

Kunderna finns framför allt i norra Småland och på Högländan.

Hans-Ove håller i den administrativa delen och Johan jobbar ute på fältet med service och installation.